

2025年11月份宏碁集團聯合法人說明會 | 股票代號 2432

奇天西毒 創新科技 X 智慧生活

鍾逸鈞 總經理

Acer Gadget 倚天酷碁

2025.11.25 (_)

倚天酷碁的成長軌跡

2025

五月

宏碁風尚成立 ◆

2022

九月

倚天酷碁首次公開發行 ◆

gti

2018

酷碁科技由宏碁創新周邊產品部門拆分成立◆

ETEN.

倚天資訊成立

1986

2023

五月

倚天酷碁開始於台灣創新板 上市買賣

2021



倚天資訊和酷碁科技正式合併為倚天酷碁

2008



acer

倚天資訊併入宏碁集團

Acer Gadget 倚天酷碁 創新科技,智慧生活

倚天酷碁公司 是宏碁集團的子公司,品牌使命是以科技 與創意開發的產品實現智慧生活風格,擅長跨界整合並 提供產品、服務和解決方案;業務覆蓋硬體、軟體、物 聯網和雲端解決方案等領域,結合過去累積的經驗與專 業,持續為實現未來的各種可能性努力。 ICT電腦周邊設備





宏碁風尚(AFS)

智慧移動解決方案



32 個月連續 YoY 成長不間斷



2025Q3 表現亮眼 **TWD 3 . 3 9 信**

9M 2025 年增率 **+23。4%**YoY

倚天酷碁擁抱AI應用商機

倚天酷碁總經理鍾逸鈞指出,AI 最終應用都將透過邊緣裝置實現,無論是周邊配件、穿戴設備還是各種感測器,這些載具都是 AI 技術落地關鍵。經濟日報 2025.1.20



3 Major Al Domains Launched



智慧家居

從 Acer Gadget 碁智鎖出發,延伸至家庭安全與環境 感測等應用領域,逐步打造更全面的智慧居家體驗。



智慧戒指

Acer FreeSense Ring 結合 AI 感測與健康監測,探索個人化健康與情緒管理的新體驗。



翻譯耳機

Acer Al TransBuds 譯秒聽,支援多語即時翻譯, 讓跨語交流更自然流暢。

AI 三大新品

市場實績



成長動能

倚天酷碁以 AI 技術打造全 新產品線,從智慧穿戴、智 慧家庭到跨國溝通,皆在市 場上獲得高度肯定。三大新 品以不同應用切入多元場景, 持續為公司帶來成長動能並 加速全球布局。

TWD 50M+

募資成績

7,000+

贊助者

- PRO 募資破千萬 (flyingV)
- ODL101 嘖嘖兩波破三千萬
- 八大解鎖方式
- 台灣智慧家居動能強





TWD **6.4M**

On 嘖嘖

6,417%

達成率

- 即時跨國通話 X 多平台翻譯
- 海外用戶詢問度高,跨語 市場成長中

Japan • First Launch

JPY 16.3M+

Crowdfunding **3,275**%

on GREEN FUNDING

- Acer 首款 AI 智慧戒指
- 無訂閱費即全功能
- 台灣已進主流電商與實體通路
- 2026 擴展至歐美市場



跨境三強佈局,打造全球電商成長曲線

Amazon

核心營收平台

百大熱銷排行中

20 款產品入列 **Best Seller Top 100**

USB Hub 長期穩居類別

No.1 位置

(連續10個月)

TEMU / TikTok

新興平台成長動能

音頻專賣店(TWS)爆品熱銷

Top Rated Store No.5 榮獲

Best Selling Store No.14

單日銷售峰值達 十件以上

2026 發展方向 | AI 驅動新體驗,ICT 電腦周邊設備與生活周邊產品並進





生活周邊產品



倚天酷碁讓 AI 從抽象走向可被感知的

讓AI回到感知本身











用得到

以硬體與AI 整合,打造值得信任的日常科技

北美啟程,布局全球市場 | 線上線下雙軌驅動成長

北美

Amazon | 跨境電商核心基地

主營收來源、成功模式基礎

中國

在地化供應×在地化運營

本地採購×本地銷售

×線上線下整合營運

印度/印尼

在地化營運

推動風尚智慧穿戴市場

歐洲

區域經銷夥伴合作

拓展零售× 品牌體驗據點

台灣

研發與品牌總部

技術整合 新品孵化

全球

TikTok / TEMU 通路

社群導流 X 線上行銷並進

化挑戰為轉機,迎接 AI 時代新契機



挑戰

- 匯率與地緣風險加劇
- 市場競爭與價格壓力升高
- AI 技術快速更迭



機會

- AI 驅動產品創新
- ICT 電腦周邊設備 X 生活周邊產品 雙引擎成長
- 跨境通路全球擴張



機會+

- 策略合作與投資強化動能
- 品牌升級、全球深耕



倚天酷碁三大營運亮點



雙引擎成長

ICT × 生活周邊產品線並進·

跨境電商與全球渠道同步放大成長



彈性營運策略

依市場成熟度採差異化模式

成熟市場品牌化、成長市場在地化



Al gadget 新機會

AI 技術驅動產品創新升級, 開啟新成長曲線



The Best is Yet to Come